

نتائج أوميفكو للنصف الأول من عام 2026

الاثنين، 31 أغسطس 2026

مقدمة

سهى سنير

مديرة أبحاث الأسهم، أرقام كابيتال

مرحباً بالجميع. اسمي سهى سنير من أرقام كابيتال. أود أن أرحب بكم جميعاً في المؤتمر الهاتفي للإعلان عن نتائج أوميفكو للنصف الأول من عام 2026. يسعدني استضافة الإدارة العليا اليوم.

ينضم إليّ اليوم الدكتور أحمد المرهوبي، الرئيس التنفيذي؛ والسيد عبد الله الهاشمي، المدير المالي؛ والسيد زكي المعولي، المدير العام للخدمات الفنية؛ والسيد خالد سليمان الفارسي، المدير العام للدعم المؤسسي. يفترض أنكم قد استلمتم عرض الشركة التقديمي. يمكنكم أيضاً تحميله من خلال الرابط الموجود في نافذة البث المباشر.

إخلاء المسؤولية

قبل أن نبدأ، يرجى ملاحظة أن عرض اليوم التقديمي يتضمن بيانات استشرافية، وهي عبارة عن توقعات أو تنبؤات أو غيرها من البيانات المتعلقة بالأحداث المستقبلية. تستند هذه البيانات إلى التوقعات والافتراضات الحالية التي تخضع للمخاطر والشكوك، ويجب قراءتها جنباً إلى جنب مع البيانات المالية للشركة المقدمة إلى بورصة مسقط. يرجى الرجوع إلى بيان إخلاء المسؤولية المفصل الوارد في الشريحة رقم 2 من العرض التقديمي.

جدول أعمال اليوم والمتحدثون

والآن، اسمحوا لي أن أقدم لكم جدول أعمال اليوم. ستقدم الإدارة نظرة عامة عن شركة عُمان الهند للأسمدة، يليها استعراض للنتائج التشغيلية. بعد استعراض النتائج التشغيلية، ننتقل إلى تحديث النمو ونظرة عامة على السوق. ثم سنتناول بالتفصيل الأداء المالي للشركة. بعد الملاحظات الختامية، سيكون هناك وقت لطرح أسئلتكم على إدارة الشركة. وبذلك، سأترك المجال الآن للدكتور أحمد المرهوبي. دكتور أحمد، تفضل.

لمحة سريعة عن شركة أوميفكو

أحمد المرهوبي

الرئيس التنفيذي لشركة أوميفكو

نظرة عامة عن الشركة

بالتأكيد. شكرًا لك يا سهى، ومساء الخير للجميع مرة أخرى. أرحب بالجميع. وأتوجه بالشكر إلى جميع المساهمين. شكرًا لحضوركم معنا اليوم عبر الإنترنت للمشاركة في مؤتمر إعلان نتائج أوميفكو للنصف الأول من عام 2026.

والآن، اسمحوا لي أن أنتقل إلى الشريحة رقم خمسة وأبدأ بنظرة عامة عن أوميفكو.

كما تعلمون، تأسست أوميفكو في عام 1994 كمشروع مشترك بين سلطنة عُمان والهند. وقد بدأ تشغيل مصنعي الأمونيا واليوريا في عام 2005 في مجمعنا المتكامل في صور بسلطنة عُمان.

تمتلك شركة أوكيو (OQ)، الشركة الرائدة في مجال الطاقة المتكاملة في عُمان، 37.5% من أسهم أوميفكو؛ وتمتلك كل من شركتي إيفكو (IFFCO) وكريبيكو (KRIBHCO)، أكبر منتج للأسمدة في الهند، 18.75% من الأسهم؛ أما النسبة المتبقية البالغة 25% فهي أسهم عامة مطروحة للتداول في بورصة مسقط للأوراق المالية بعد تاريخ إدراجنا في يوليو 2026.

نحصل على لقيم الغاز الطبيعي بموجب اتفاقية طويلة الأجل مع شركة الغاز المتكاملة (IGC)، المملوكة لوزارة المالية في سلطنة عُمان. وتتولى شركة أوكيو لشبكات الغاز (OQ Gas Networks) مسؤولية نقل الغاز وتوصيله إلى مصنعنا في صور.

كما يمكنني إطلاعكم على تفاصيل قسم المبيعات. تستحوذ شركة أوكيو تريندنج (OQ Trading) على كامل صادراتنا من اليوريا و50% من مشترياتنا من الأمونيا. كما تتولى شركة أوكيو ماركيتنج (OQ Marketing) مبيعات اليوريا المحلية، بينما تستحوذ شركة كيسان إنترناشيونال تريندنج، التابعة لشركة إيفكو، على النسبة المتبقية البالغة 50% من مبيعاتنا من الأمونيا. وأود أن أشير هنا إلى أن جميع أسعار البيع مرتبطة بمؤشرات السوق العالمية.

فلنتقل الآن إلى الشريحة رقم 6، الشريحة التالية.

منتج متكامل لليوريا الحبيبية والأمونيا اللامائية

يضم مجمعنا الصناعي خطّي إنتاج للأمونيا وخطّي إنتاج لليوريا، جميعها متكاملة تمامًا مع مرافق التخزين الخاصة بنا. لدينا محطة توليد كهرباء خاصة بنا، ورصيف بحري للمياه العميقة يضم مرسيين، ومحطة خاصة لمعالجة النفايات.

لدينا طاقة إنتاجية اسمية تبلغ 5,060 طن متري يوميًا لليوريا، أي ما يعادل حوالي 1.65 مليون طن سنويًا، و3,500 طن متري يوميًا للأمونيا، أي ما يعادل 1.15 مليون طن سنويًا. نعمل باستخدام أحدث التقنيات وأفضل العمليات في هذا المجال. هذا الحجم من العمليات وما نتمتع به من اكتفاء ذاتي هما ما يسمحان لنا بالعمل باستمرار فوق طاقتنا الإنتاجية الاسمية، كما سترون بعد قليل في نتائج الشريحة التالية.

والآن، لننتقل إلى الشريحة رقم 7.

استمرارية الأعمال في أوميفكو

دعونا نقدم لكم نبذة عن استمرارية الأعمال في أوميفكو. شريحة مهمة جدًا توضح بإيجاز مفهوم استمرارية الأعمال. تُطبق أوميفكو نظام إدارة استمرارية الأعمال المتوافق مع معيار ISO 22301، والذي نمتلكه، وهو مبني على دورة من أربع مراحل: الاستعداد، والاستجابة، والتعافي، والاستئناف.

لذلك، نلتزم ببروتوكولات احترازية لفئتين محددتين من المخاطر. الفئة الأولى هي المخاطر الطبيعية، مثل الرياح الموسمية والأعاصير المدارية التي قد نشهدها من وقت لآخر، بالإضافة إلى مخاطر أخرى تتمثل في التوترات السياسية المستمرة في المنطقة.

لذا، صُمم نظام إدارة استمرارية الأعمال لحماية موظفينا، وضمان أدائنا، واستمرارية سلسلة التوريد.

يمكننا الانتقال إلى الشريحة التالية، الشريحة رقم 8، والتي تتناول الركائز الاستراتيجية الرئيسية.

الركائز الاستراتيجية الرئيسية

توضح هذه الشريحة إحدى الركائز الاستراتيجية الرئيسية لدينا في أوميفكو. نحن شركة متكاملة لإنتاج اليوريا والأمونيا. نعمل في ظل أسس قوية للطلب. نتمتع بموقع استراتيجي مميز وإمكانية الوصول إلى الخدمات اللوجستية العالمية. نعمل بنظام التعاقد الكامل، وفق نموذج أعمال تنافسي من حيث التكلفة. نتمتع بخيارات ملموسة للنمو كشركة. تتمتع شركتنا بقدرة جذابة على توزيع الأرباح، مدعومة بتدفقات نقدية قوية للغاية.

ولا توجد علينا أي ديون. يُتيح لنا وضعنا المالي المتين الخالي من الديون مجالاً كافياً لتمويل نمونا.

وأخيرًا وليس آخرًا، تُدار الشركة من قِبل فريق إداري ذي خبرة وكفاءة عاليتين في مجال صناعة الأمونيا واليوريا. سنتناول بعضًا من هذه النقاط بالتفصيل عند استعراض نتائج اليوم.

لننتقل إلى الشريحة التالية، وهي الشريحة رقم 9، والتي تُقدم لمحة سريعة عن أوميفكو.

لمحة سريعة عن أوميفكو - النصف الأول من عام 2026

يمكنكم الاطلاع على الجانب الأيمن على قسم السلامة والأفراد. نحافظ على سجلنا الخالي من حوادث العمل التي تؤدي إلى التغيب عن العمل منذ أكتوبر 2019، ونفخر بتحقيقنا، ولله الحمد، أكثر من 25.7 مليون ساعة عمل آمنة منذ ذلك الحين، بما في ذلك ما يقارب 1.8 مليون ساعة عمل آمنة في النصف الأول من عام 2026.

أما بالنسبة للموظفين، ففي 30 يونيو، بلغ عددهم 636 موظفًا، مع تحقيق نسبة تأميم 80%.

وفي النصف الأول من العام، بلغ معدل استغلال طاقة إنتاج اليوريا 119%، مقارنةً بطاقة إنتاجية اسمية تبلغ 5,060 طنًا مترًا يوميًا. وفيما يخص الأمونيا، بلغ معدل استغلال الطاقة الإنتاجية 107%، مقارنةً بطاقة إنتاجية اسمية تبلغ 3,500 طن مترًا يوميًا. وقد حققنا بذلك إيرادات بلغت 178.2 مليون ريال عماني من اليوريا و 12.7 مليون ريال عماني من الأمونيا في النصف الأول من عام 2026.

كما هو موضح في الشريحة، بلغ الربح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) 99.7 مليون ريال عماني بهامش ربح 51.9%. وبلغ صافي الربح 80.2 مليون ريال عماني بهامش ربح 41.8%.

لننتقل إلى الشريحة التالية. سنتناول هنا النتائج التشغيلية. سيتولى زميلي السيد زكي المعولي العرض. تفضل.

أبرز النتائج التشغيلية

زكي المعولي

المدير العام للخدمات الفنية، أوميفكو

أبرز النتائج في النصف الأول من عام 2026

شكرًا لك، دكتور أحمد. مساء الخير جميعًا. سأستعرض الآن نتائجنا التشغيلية للربع الحالي والنصف الأول من عام 2026.

إذن، الشريحة رقم 11 أمامنا تمثل أبرز نتائج النصف الأول من عام 2026. في النصف الأول من هذا العام، بلغ إنتاج اليوريا مليون طن، بزيادة قدرها 6.2% على أساس سنوي، وبمعدل استغلال متوسط بلغ 119%. وبلغ معدل الاستغلال مستوى أعلى بمقدار 3.2 نقطة مئوية مقارنةً بالعام الماضي. بلغت إيرادات اليوريا أكثر من 178 مليون ريال عماني، بزيادة قدرها 46.9% على أساس سنوي، بحجم مبيعات بلغ 989 ألف طن، بزيادة قدرها 6.9%. في النصف الأول، بلغ متوسط سعر اليوريا 477 دولارًا أمريكيًا للطن، مقابل 344 دولارًا أمريكيًا للطن في النصف الأول من العام الماضي.

كما نرى أمامنا في هذه الشريحة، بلغ إنتاج الأمونيا 659 ألف طن، بزيادة قدرها 1.3% على أساس سنوي عند متوسط استخدام 107%، وهو ما يتماشى بشكل أساسي مع العام السابق. لا يتم بيع معظم إنتاج الأمونيا. إذ يُستخدم كمادة خام لإنتاج اليوريا لدينا، والذي ارتفع، كما ذكرت، بنسبة 6.2% في النصف الأول من العام. لذا، تم الاحتفاظ بكمية أكبر من الأمونيا داخل المجمع، وتبقى كمية أقل لبيعها.

احتفظنا بـ 606 آلاف طن مقابل 557 ألف طن في العام الماضي، وبلغت المبيعات 53 ألف طن مقابل 93 ألف طن. ومع ذلك، ارتفعت إيرادات الأمونيا بنسبة 21.4% لتصل إلى 12.7 مليون ريال عماني، وذلك لأن سعر البيع بلغ 622 دولارًا أمريكيًا للطن مقابل 291 دولارًا أمريكيًا في العام الماضي.

أحجام الإنتاج ومعدلات الاستغلال في الربع الثاني من عام 2026

بالانتقال إلى الشريحة رقم 12. وبالنظر إلى الاتجاه الفصلي، بلغ إنتاج اليوريا 500,000 طن بمعدل استخدام 119%. وسجل متوسط معدل الاستغلال بذلك الربع العاشر على التوالي الذي يتجاوز فيه الإنتاج الطاقة الإنتاجية الاسمية. وهذا إنجاز نفخر به في أوميفكو. أما إنتاج الأمونيا، فقد بلغ 319 ألف طن، بمتوسط معدل استغلال بلغ 107%، وهو ما يتماشى مع النطاق المتوقع.

كما أشرنا، من المقرر إجراء عملية الصيانة الدورية التالية للمجمع في الربع الأول من عام 2027، مع إتاحة الفرصة لتنفيذ بعض الأعمال المشتركة بهدف تعزيز جاهزية الوحدات وموثوقيتها.

مستجدات النمو

ننتقل الآن إلى فرص النمو في أوميفكو. اسمحوا لي أن أختتم هنا بأخر مستجدات نمو أوميفكو.

في وضع مثالي لاغتنام فرص النمو

إذن، الشريحة رقم 14 أمامنا الآن. تمتد خطط النمو لدينا عبر ثلاثة محاور رئيسية. في المرحلة الأولى - على المدى القريب - نركز على تحسين الكفاءة التشغيلية، وتحديث العمليات والمعدات، ومشاريع الطاقة المتجددة، ومبادرات خفض استهلاك الطاقة والانبعاثات. تشمل بعض التحديثات التي تم تنفيذها استبدال مفاعل اليوريا 2 وأنابيب مُصلح الأمونيا 2. كما توجد العديد من المشاريع التي تخدم ترشيد استهلاك الطاقة والطاقة النظيفة، مثل تحديث ضاغط الغاز التخليقي.

يُعد استبدال وحدة استخلاص الهيدروجين مثلاً آخر. كما أكملت أوميفكو أربع مراحل لتركيب الألواح الشمسية، بقدرة إنتاجية تبلغ نحو 1 ميغاواط ذروة من الطاقة النظيفة، وأكملت تحديث جميع أنظمة الإضاءة في وحدات العمليات من الإضاءة التقليدية إلى إضاءة LED، مما أدى إلى خفض استهلاك الطاقة على مستوى المجمع.

على المدى المتوسط، نواصل العمل على خطط توسعة مصنعنا. وسيشمل ذلك زيادة الطاقة الإنتاجية. لقد قدمنا طلباً رسمياً إلى شركة الغاز المتكاملة (IGC) لتخصيص الغاز الطبيعي. ولا يزال الطلب قيد المناقشة مع IGC، وهناك مؤشرات إيجابية لتوفير الكمية المطلوبة للتوسعة المقترحة.

أكملت أوميفكو أيضاً إعادة تقييم دراسة الجدوى لعام 2018 بشأن إمكانية إنشاء خط إنتاج ثالث، بالتعاون مع الأطراف المعنية. وعلى المدى البعيد، نسعى إلى تعزيز الابتكار وتنويع المنتجات، بما في ذلك وضع خطة للطاقة النظيفة وخفض الانبعاثات الكربونية بما يتماشى مع الأهداف الوطنية، واستكشاف فرص تنويع المنتجات في مجالات الهيدروجين واحتجاز الكربون والأمونيا. سيقدم لنا السيد خالد الآن نظرة عامة عن السوق.

نظرة عامة على السوق

خالد سليمان الفارسي

المدير العام للدعم المؤسسي، أوميفكو

نظرة عامة على السوق

شكراً لك، زكي. في الشرائح الثلاث التالية، سنستعرض نظرة عامة على السوق وأهم النقاط.

الشريحة رقم 16 تعرض نظرة عامة شاملة عن السوق. كما ترون على اليسار، شهد النصف الأول من عام 2026 تقلبات أكبر بكثير في سوق اليوريا العالمي مقارنةً بالفترة نفسها من العام الماضي.

كان السوق مدفوعاً بشكل أساسي بأمن الإمدادات وليس بالمنافسة السعرية المعتادة. كما كان الطلب داعماً للسوق، لكنه لم يكن قوياً بما يكفي للحفاظ على تلك المستويات. وكان العامل وراء التصحيح في شهر مايو هو ضعف عمليات الشراء من كوريا واليابان وأستراليا وأجزاء من أوروبا.

وارتفع سعر اليوريا من حوالي 400 دولار أمريكي للطن في أوائل عام 2026 إلى أكثر من 800 دولار أمريكي خلال شهر أبريل. وهو أعلى مستوى له منذ عام 2023. ثم انخفض السعر إلى حوالي 450 دولاراً أمريكياً بحلول شهر يونيو. وخلال الأشهر الخمسة الأولى من العام، بلغ متوسط سعر اليوريا في الشرق الأوسط حوالي 600 دولار أمريكي للطن، أي بزيادة قدرها 60% تقريباً عن الفترة نفسها من العام الماضي.

في المنتصف، يمكنكم الاطلاع على توقعاتنا للنصف الثاني من العام، استنادًا إلى توقعات Argus وأبحاث أخرى. نتوقع استمرار التقلبات، ولكن مع بقاء الأسعار دون المستويات المرتفعة التي سجلتها في أبريل. وقد شهد السوق بالفعل تصحيحًا حادًا من ذروته وعاد إلى مستويات أكثر توازنًا.

من المتوقع أن يظل السوق يواجه عدم استقرار في الأسعار، وهناك أربعة عوامل نراقبها لرصد ذلك، وهي بشكل رئيسي: توافر الصادرات الصينية، والطلب الهندي من خلال المناقصات، والمشتريات الموسمية في البرازيل، ثم إمدادات الشرق الأوسط.

على اليمين، يمكنكم الاطلاع على نظرة مستقبلية أوسع. من المتوقع أن ينمو الطلب العالمي على اليوريا إلى حوالي 215 مليون طن سنويًا بحلول عام 2035. أما بالنسبة للهند تحديدًا، باعتبارها سوقنا الرئيسي، فستحتاج إلى ما بين 9 و12 مليون طن سنويًا حتى عام 2040، نظرًا لأن الإنتاج المحلي في الهند سيظل أقل من الاستهلاك.

اتجاهات أسعار اليوريا والأمونيا المحققة حتى الربع الثاني من عام 2026

في الشريحة التالية، رقم 17، ستجدون أبرز النقاط حول اتجاهات أسعار اليوريا والأمونيا المحققة للربع الثاني من عام 2026.

كما ترون فيما يتعلق باتجاهات أسعار اليوريا والأمونيا المحققة في الربع الثاني من عام 2026، بلغ متوسط سعر اليوريا المحقق لدينا في الربع الثاني 557 دولارًا أمريكيًا للطن، أي بزيادة تقارب 61% على أساس سنوي. بينما بلغ متوسط سعر الأمونيا المحقق في الربع الثاني 687 دولارًا أمريكيًا للطن، أي بزيادة تقارب 152% على أساس سنوي. وكما ذكرنا سابقًا، شهد السعر المرجعي ارتفاعًا ملحوظًا خلال الربع الثاني، من أكثر من 800 دولار أمريكي في النصف الثاني من أبريل، إلى حوالي 450 دولارًا أمريكيًا بحلول يونيو. يقع متوسط السعر المحقق لدينا بين هذين الرقمين، حيث يشمل ذروة أبريل وتصحيح يونيو.

كما أوضحنا بالفعل، يبلغ الخصم التعاقدى بموجب اتفاقية شراء الإنتاج مع أوكيو تريدينج ما بين 3% و3.5% لليوريا و5% للأمونيا، علمًا بأن الخصم المحقق يختلف باختلاف مزيج المؤشرات وتوقيت كل شحنة.

وهنا أيضًا، دعوني أتطرق إلى العامل الذي أشرنا إليه في شريحة السوق. فقد أدت الاضطرابات التي شهدتها إنتاج منطقة الشرق الأوسط والصراع في المنطقة إلى انخفاض توافر اليوريا والأمونيا من المنطقة. بالإضافة إلى ذلك، ساهم ارتفاع أسعار الغاز والطاقة وتكاليف الشحن في زيادة تكلفة نقل المنتج ومخاطره، فضلًا عن التأثير على سلسلة التوريد.

وفيما يتعلق بالمناقصات الهندية، لا تزال المناقصات الهندية المصدر الرئيسي لدعم الأسعار كما كان الحال في عام 2025، ولكن بتأثير ملحوظ أكثر على أسعار هذا العام. أما سياسة التصدير الصينية، فقد كانت ثاني أهم مصدر للتقلبات. وقد ساهمت عودة المنتجات الصينية إلى السوق الدولية في تخفيف المخاوف بشأن إمدادات اليوريا، مما أدى إلى انخفاض الأسعار وعودتها إلى مستوياتها الطبيعية.

وكما ذكرنا سابقًا، كان الطلب داعمًا، لكنه لم يكن كافيًا للحفاظ على مستويات الذروة بسبب هذه العوامل المذكورة.

الإيرادات ومزيج المنتجات

في الشريحة التالية، الشريحة رقم 18، سنتناول الإيرادات ومزيج المنتجات. سنتحدث هنا عن المبيعات. يتم بيع جميع كميات اليوريا والأمونيا المصدرة من خلال شركة أوكيو تريدينج، بينما يتم بيع اليوريا المحلية من خلال شركة أوكيو مارككتنج، بحجم مبيعات محدود يبلغ نحو 60,000 طن سنويًا، وهو ما يعادل 3% من إجمالي إنتاجنا السنوي.

وكما أوضح السيد زكي سابقًا، يُستخدم معظم إنتاجنا من الأمونيا داخليًا لإنتاج اليوريا، بينما تُباع الكميات الفائضة إلى أوكيو تريدينج و/أو كيسان إنترناشيونال تريدينج بموجب اتفاقية مخصصة لشراء الإنتاج.

كما هو موضح في الجدول، ارتفعت مبيعات اليوريا (على اليسار) إلى 91% من إجمالي الإيرادات في الربع الثاني، مقارنةً بـ89% في العام الماضي، وإلى 93% من إجمالي إيرادات النصف الأول من العام، مقارنةً بـ91% في العام الماضي. أما بالنسبة للهند تحديدًا، فقد تم تجديد اتفاقية شراء الإنتاج لدينا، كما أعلن سابقًا، من أغسطس 2026 حتى فبراير 2031، لتغطي 50% من إنتاج شركة أوميفكو من اليوريا، أي ما يقارب مليون طن سنويًا.

لطالما شكلت الهند تاريخيًا حوالي 71% من حجم صادراتنا من اليوريا وحوالي 61% من حجم صادراتنا من الأمونيا خلال الفترة من 2023 إلى 2025.

وبهذا، نكون قد قدمنا نظرة عامة على السوق وأبرز النقاط. سأترك الآن المجال للمدير المالي، السيد عبد الله الهاشمي، ليطلعنا على بعض النتائج والأرقام المالية. عبد الله؟

النتائج المالية

عبد الله الهاشمي

المدير المالي، أوميفكو

شكرًا لكم. خالد، شكرًا جزيلاً لك، وشكرًا أيضًا للدكتور أحمد والسيد زكي. مساء الخير جميعًا. أود هنا أن أطلعكم على النتائج المالية لشركة أوميفكو للربع الحالي والنصف الأول من عام 2026. من الجدير بالذكر أن جميع الأرقام الواردة في الشرائح القادمة بالريال العماني.

أبرز النقاط المالية للنصف الأول من عام 2026

بالانتقال إلى الشريحة رقم 20. تركز هذه الشريحة على أبرز النتائج المالية. أما بالنسبة للنصف الأول من العام، فقد بلغ إجمالي الإيرادات 192 مليون ريال عماني، بزيادة قدرها 43.9% على أساس سنوي، مع هامش ربح إجمالي قدره 64.9% وانخفاض قدره 3.7 نقطة مئوية.

وبلغت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك 99.7 مليون ريال عماني، بزيادة قدرها 43.9% أيضًا، بينما استقر هامش الربح عند 51.9% على أساس سنوي. وبلغ صافي الدخل 80.2 مليون ريال عماني، بزيادة قدرها 48%. وبلغت النفقات الرأسمالية 3.6 مليون ريال عماني، بانخفاض قدره 51.9% عن النصف الأول من العام الماضي، وذلك نتيجة لتأثير مراحل تنفيذ بعض مشاريع الصيانة.

وبلغ التدفق النقدي الحر 77.2 مليون ريال عماني، بزيادة قدرها 82.2%، مما أدى إلى تحويل التدفق النقدي الحر إلى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 77.4%، بزيادة قدرها 16 نقطة مئوية على أساس سنوي.

أداء إجمالي الإيرادات والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وصافي الربح

بالانتقال إلى الشريحة رقم 21. في هذه الشريحة، نركز على أداء الإيرادات والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك وصافي الربح في النصف الأول من العام. وخلال النصف الأول، ارتفعت الإيرادات بنسبة 44% على أساس سنوي لتصل إلى 192 مليون ريال عماني. كما ارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة 43.9% لتصل إلى 99.7 مليون ريال عماني، وارتفع صافي الربح بنسبة 48% ليصل إلى 80.2 مليون ريال عماني.

بالانتقال إلى الشريحة التالية، رقم 22.

تطور إجمالي الإيرادات والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك

في هذه الشريحة، نركز على تطور الإيرادات والأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك. جاءت زيادة الإيرادات مدفوعة بالكامل تقريبًا بصادرات اليوريا، التي أضافت 45.3 مليون ريال عماني خلال الربع و56.5 مليون ريال عماني خلال النصف الأول، مع مساهمة أقل من ارتفاع أسعار تصدير الأمونيا.

أما بالنسبة للأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك، فقد بلغت الزيادة في الربع 28 مليون ريال عماني، بارتفاع قدره 90% على أساس سنوي، بينما بلغت الزيادة في النصف الأول من العام 30.4 مليون ريال عماني، بارتفاع قدره 44%، وجاءت

الزيادتان نتيجة لتجاوز نمو الإيرادات للزيادة في تكلفة المبيعات، ويرجع ذلك أساسًا إلى ارتفاع تكلفة لقيم الغاز الطبيعي بموجب اتفاقية توريد الغاز الجديدة.

أبرز ملامح الميزانية العمومية

بالانتقال إلى الشريحة التالية، رقم 23، سنركز على أبرز ملامح الميزانية العمومية. نما إجمالي ميزانيتنا العمومية بنسبة 46% ليصل إلى 383 مليون ريال عُمان، حيث تجاوزت الأصول المتداولة الأصول غير المتداولة، لتشكل 55% من إجمالي الأصول. انخفض تمويل حقوق الملكية إلى 68% من الميزانية العمومية، مقارنةً بـ 75% في العام الماضي، في حين ارتفعت الالتزامات غير المتداولة إلى ما يقرب من ثلاثة أضعاف، نتيجة مخصص إعادة تأهيل الموقع البالغ 40.2 مليون ريال عُمان.

بلغت الأرصدة النقدية والمصرفية 85.2 مليون ريال عُمان، وهو أعلى مستوى لها خلال الأرباع الخمسة الماضية. وأود أن أذكركم بأن شركة أوميفكو خالية من الديون، باستثناء التزام إيجار بسيط، منذ عام 2014، وقد حافظت على وضع نقدي صافٍ كل عام منذ ذلك الحين.

ارتفع العائد على الأصول خلال الـ 12 شهرًا الماضية إلى 39% مقارنة بالربع السابق، في حين بلغ العائد على حقوق الملكية 57.3%، ما يمثل ارتفاعًا بنحو نقطتين مئويتين مقارنة بالعام الماضي.

التدفقات النقدية للنصف الأول من عام 2026

الانتقال إلى الشريحة رقم 24 والتي تركز على التدفقات النقدية. تحولت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) للنصف الأول البالغة 99.7 مليون ريال عماني إلى تدفقات نقدية حرة بقيمة 78.5 مليون ريال عماني قبل توزيعات الأرباح، وذلك بعد احتساب حركة رأس المال العامل وضريبة الدخل المدفوعة والنفقات الرأسمالية. وبموجب سياسة توزيع الأرباح المعتمدة لدينا، تتضمن الأرباح الأساسية لعام 2026 جزءًا متغيرًا مرتبطًا بالأداء المالي. ابتداءً من عام 2027 فصاعدًا، سنصرف، إن شاء الله، القيمة الأعلى بين 90% من صافي الدخل أو زيادة تصاعدية سنوية بنسبة 3% على أساس الأرباح الأساسية لعام 2026.

يتم صرف توزيعات الأرباح بشكل نصف سنوي في شهري سبتمبر وأبريل. وصرفنا توزيعات أرباح بقيمة 30.8 مليون ريال عماني في النصف الأول من العام، وهي المتعلقة بتوزيعات الأرباح عن النصف الثاني من عام 2025.

هذا كل ما لدي. سأترك الكلمة الآن للدكتور أحمد لتقديم الملخص والخاتمة.

الملاحظات الختامية

أحمد المرهوبي

الرئيس التنفيذي لشركة أوميفكو

ملخص الفرصة الاستثمارية في أوميفكو

شكرًا لك، عبد الله. الملاحظات الختامية. الآن، سننتقل إلى الشريحة الأخيرة في عرضنا التقديمي لليوم. كما تم التأكيد عليه سابقًا، تُعد شركة أوميفكو منتجًا كبيرًا ومتكاملًا تمامًا لليوريا والأمونيا، وتتمتع بميزة تنافسية من حيث التكلفة وفرص نمو ملموسة.

بالإضافة إلى ذلك، فإننا نعمل في سوق تتمتع بمقومات أساسية قوية ومستدامة على المدى الطويل لكلا المنتجين، مدعومة بمشروعنا الإستراتيجي المشترك مع مجموعة OQ، وكذلك بعلاقتنا القوية مع حكومة الهند. وبواصل نموذج أعمالنا القائم على العقود تحقيق هوامش أرباح مرتفعة للغاية وإنشاء دفقات نقدية قوية عبر مختلف الدورات الاقتصادية، ما يدعم تقديم عوائد جاذبة ومستدامة للمساهمين.

إذن، هذه هي الشريحة الأخيرة. نحن نقترّب من نهاية عرضنا التقديمي اليوم. والآن، يسعدنا أن نفتح المجال لأي أسئلة أو استفسارات قد تكون لديكم. أشكركم جميعاً مرة أخرى على اهتمامكم الكريم. وأود أن أعود إليكم يا سهى.

الأسئلة والأجوبة

سهى سنيور: شكراً لكم، دكتور أحمد والسيد عبد الله والسيد زكي والسيد خالد. للتذكير، يمكنكم إرسال أسئلتكم عبر زر الأسئلة والأجوبة (Q&A) الموجود في نافذة البث المباشر. سأنتظر دقيقة حتى يتم طرح الأسئلة. لدينا السؤال الأول بشأن هامش ربح الشركة. ما العوامل الدافعة وراء ارتفاع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) وهامش صافي الربح خلال هذه الفترة؟

خالد سليمان الفارسي: هل يمكنك أن تكرري ذلك مرة أخرى، سهى؟

أحمد المرهوبي: سأتولى الحديث من هنا، يا خالد. عبد الله؟

سهى سنيور: نعم، بالتأكيد. ما العوامل الرئيسية التي ساهمت في تحقيق أرباحك المرتفعة من حيث الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) وهامش الربح الصافي خلال هذه الفترة؟

أحمد المرهوبي: حسناً. سؤال إستراتيجي للغاية. شكراً على السؤال. الحمد لله، لدينا هامش أرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) مرتفع للغاية، كما أن لدينا هامش صافي ربح جيد للغاية. يمكنني تلخيص ذلك بأنه يرجع أساساً إلى الكفاءة التشغيلية، فضلاً عن ارتفاع معدل استغلال المصنع، وهو ما نذكره. كما أننا نحقق متوسطاً يتراوح بين 115% و120% في قطاع اليوريا أيضاً. وفيما يتعلق بالأمونيا، فقد تجاوزنا الطاقة الإنتاجية المقدرة. نحن نعمل بنسبة تتراوح بين 107% و109%.

نحن في وضع ممتاز أيضاً؛ حيث تتمتع بمعدلات توافر عالية للغاية للمصانع والمنشآت، فضلاً عن جاهزية إنتاجية مرتفعة. وإذا سمحتم لي أن أضيف أيضاً، فإننا في وضع ممتاز للغاية فيما يتعلق بإدارة التكاليف. وإذا انتقلنا إلى الجانب البيعي، فإننا نحقق عوائد صافية ممتازة للغاية من مبيعات اليوريا وكذلك من مبيعات الأمونيا. أعتقد أن هذا - يمكنني تلخيص إجابتي بهذه الطريقة. شكراً لكم.

سهى سنيور: شكراً لكم. السؤال التالي يتعلق بمشروع التوسع. في حال المضي قدماً في مشروع التوسعة، كيف سيتم تمويله؟ وماذا سيعني ذلك بالنسبة إلى توزيعات الأرباح؟

أحمد المرهوبي: كيف سيتم التمويل في حال التوسعة؟

سهى سنيور: تمويل التوسع.

أحمد المرهوبي: حسناً. في الحقيقة - سأستعرض هذه النقطة بنفسني، يا عبد الله. لذا، في الواقع، لم يتم بعد اتخاذ القرار النهائي بشأن التوسع كقرار استثماري. ومع ذلك، فإن أماننا فرص نمو هائلة للغاية للمضي قدماً، كما ورد في الجزء المتعلق بالنمو، سواء على المدى القصير أو المتوسط أو الطويل. لذا، فإن هذا التوسع يندرج ضمن الخطة المتوسطة الأجل التي نعمل على وضعها.

فيما يتعلق بقرار الاستثمار بشأن التوسع، فإن الأمر يعتمد بشكل أساسي على تأمين مخصصات الغاز أولاً. وللحصول على مخصصات الغاز، فإننا نجري حالياً نقاشات إيجابية للغاية مع شركة الغاز المتكاملة (IGC) للمضي قدماً في هذا الشأن. بمجرد موافقة شركة الغاز المتكاملة (IGC) على منحنا مخصصات الغاز، سيتعين علينا بعد ذلك المضي قدماً في إجراء التقييم الفني، ثم الانتقال إلى التقييم التجاري وغيرها من الإجراءات. وختاماً، يمكنني تلخيص الأمر بأننا نجري نقاشات إيجابية وممتازة للغاية مع شركة الغاز المتكاملة (IGC) لتخصيص الغاز لنا، وفور حسم ذلك، سنرفع الملف مباشرة إلى مجلس إدارتنا للمضي قدماً في خطوات التوسع. وبناءً على ذلك، سيتم اتخاذ قرار الاستثمار قريباً. شكراً لكم.

سهى سنيور: شكرًا جزيلًا. السؤال التالي يتعلق باتفاقية الغاز. إذن، يستمر سريان اتفاقية الغاز حتى عام 2035. ما الخطة المتعلقة بالمواد الخام بعد ذلك، وماذا سيحدث إذا ارتفع السعر بشكل كبير؟

أحمد المراهوبي: حسنًا. دعوني أستعرض معكم تفاصيل هذا الجانب.

خالد سليمان الفارسي: تفضل.

أحمد المراهوبي: حسنًا. بالنسبة إلى اتفاقية توريد الغاز الطبيعي (NGSA) الحالية التي نمتلكها، فلدينا عقدًا ساريًا وممتدًا حتى يوليو 2035. ويمكننا القول إن هذه فترة زمنية ممتازة للغاية ومضمونة لاتفاقيتنا مع شركة الغاز المتكاملة (IGC). فإننا نتحدث هنا عن فترة زمنية لمدة 10 سنوات تقريبًا قادمة من الاستقرار. لذلك، وكجانب إيجابي، فإننا سنتخذ إجراءات فورية لبدء نقاشات حول ما بعد عام 2035، خاصة وأننا قد أمنا بالفعل سعر الغاز للسنوات العشر القادمة بموجب اتفاقيتنا الحالية مع شركة الغاز المتكاملة (IGC).

تُعد مواد التلقيم بمثابة مواد خام بالغة الأهمية بالنسبة إلينا. ويمثل هذا النشاط التجاري ركيزة بالغة الأهمية بالنسبة إلينا. وبناءً على ذلك، سنتخذ إجراءً استباقيًا بوقت كافٍ قبل انتهاء صلاحية الاتفاقية الحالية للمضي قدمًا في الحصول على الدعم اللازم من المساهمين ومجلس الإدارة، وذلك لبدء المباحثات مع شركة الغاز المتكاملة (IGC) لتمديد العقد، إن شاء الله، في ذلك الوقت.

سهى سنيور: شكرًا لكم. تنتهي اتفاقية شراء اليوريا المحلية الخاصة بكم مع شركة أوكيو للتسويق (OQ Marketing) في 31 أكتوبر 2026. هل تم الاتفاق على التجديد؟ وما الشروط المعتمدة؟

أحمد المراهوبي: اليوريا المحلية.

خالد سليمان الفارسي: اليوريا المحلية. نعم، هذا الأمر بالتأكيد قيد النقاش حاليًا. نعم، يمكننا الإجابة عن ذلك. يرتبط قطاعنا في مجال الأسمدة ارتباطًا وثيقًا وكاملاً بالأمن الغذائي. وبناءً على ذلك، ومن منظور استراتيجي وحرصًا منا في أوميفكو على كوننا مواطنًا صالحًا، فإننا ملتزمون تمامًا بدعم المزارعين المحليين. تكتسب هذه الاتفاقية مع شركة أوكيو للتسويق (OQ Marketing) أهمية بالغة لكونها تساهم في دعم المزارعين المحليين، وترتبط بشكل وثيق بالأمن الغذائي في سلطنة عمان.

نجري حاليًا مناقشات مع شركة أوكيو للتسويق (OQ Marketing)، ونأمل أن يتم الانتهاء منها خلال شهر سبتمبر المقبل، أي قبل حلول شهر أكتوبر، إن شاء الله. ونجري مناقشات إيجابية مع شركة أوكيو للتسويق (OQ Marketing) لتجديد الاتفاقية.

سهى سنيور: شكرًا لكم. إذن، السؤال التالي هو: هذا هو مؤتمر الأول لإعلان النتائج منذ إدراج الشركة في البورصة بتاريخ 8 يوليو. كيف تقيّمون مرحلة ما بعد الاكتتاب العام (IPO)، وما الانطباعات التي تلقيتموها من المستثمرين؟

أحمد المراهوبي: حسنًا. يمكننا القول إننا خضنا تجربة إيجابية ومثمرة للغاية. وبمجرد انتقالنا إلى شركة مدرجة، أصبحنا نشارك بشكل أكبر مع مساهمين، لا سيما في جوانب الشفافية والامتثال والإفصاح عن البيانات. فإنها تجربة إيجابية للغاية، وقد تلقينا تعليقات إيجابية للغاية من المستثمرين.

سهى سنيور: شكرًا لكم. ما مساهمة الشركة في مجال المسؤولية الاجتماعية (CSR)؟ وكيف تحدد الشركة أولويات مشاريع المسؤولية الاجتماعية؟

أحمد المراهوبي: شكرًا لك، سهى. هذا سؤال جيد للغاية. نخصص في أوميفكو 3% من صافي أرباحنا قبل احتساب الضريبة لصالح مسؤوليات المسؤولية الاجتماعية (CSR). ونركز فعليًا في أوميفكو على أربعة مجالات رئيسية، تتمثل في ريادة الأعمال وبناء رأس المال البشري. بالإضافة إلى ذلك، فإننا نحرص على الالتزام بالإشراف والحماية البيئية. كما نقدم برامج لتنمية المجتمع والتوعية. كما نعمل على تحسين جودة الحياة وغيرها من الجوانب.

لذا، في أوميفكو، نشعر بالفخر بالفعل بشأن مساهمة أوميفكو في خدمة المجتمع. وحتى نهاية العام الماضي، والحمد لله، أنفقنا أكثر من 100 مليون ريال عماني على المساهمات المجتمعية.

خالد سليمان الفارسي: هذا ما توثقه التقارير المختلفة، فضلاً عن حصننا للعديد من الجوائز وشهادات التقدير.

أحمد المراهوبي: نعم، لقد حظينا بتقدير واسع هنا في سلطنة عُمان وخارجها، تقديرًا لمساهماتنا في مجال المسؤولية الاجتماعية تجاه المجتمع.

سهى سنيور: شكرًا جزيلاً. السؤال التالي يتعلق بأحجام إنتاج اليوريا. لماذا تقل أحجام مبيعات اليوريا مقارنة بأحجام الإنتاج؟
أحمد المراهوبي: نعم. شكرًا لكم. في الواقع، فإن الإنتاج، كما أشار زكي، لا يزال مستمرًا، والحمد لله، بمعدل استغلال جيد. ولكن فيما يتعلق بالمبيعات، فإن الأمر يعتمد في الواقع على أوضاع السوق وعلى جذب أفضل العروض — أي أعلى عائد صافٍ في السوق. كما قلنا — وكما أوضحنا في النظرة العامة على السوق — بدأ السوق في الاستقرار بعد شهري أبريل ومايو.

ولهذا الغرض، تعاوننا مع شركة أوكيو تريندنج (OQ Trading) لتتبع أفضل الأسعار المتاحة في كل وجهة أو كل مؤشر. ولهذا السبب نؤجل أحيانًا بعض الشحنات وننتظر حتى نحصل على أفضل سعر. شكرًا لكم.

سهى سنيور: شكرًا لكم. السؤال التالي يتعلق بما إذا كانت هناك أي توقعات غير مخططة في المصانع خلال شهري يوليو أو أغسطس من هذا العام الحالي حتى الآن. هل حدثت أي توقعات غير مخططة؟

أحمد المراهوبي: هل تود الإجابة عن هذا السؤال؟

زكي المعولي: سأتولى الإجابة عن هذا السؤال. إذن، شكرًا على السؤال. وفيما يتعلق بالنصف الأول من هذا العام، وبما أننا نغطي هذه الفترة تحديدًا خلال هذا العرض التقديمي وهذه الفرصة، فقد شهدنا بالفعل بعض التوقعات غير المخططة لعدة أيام في قطاع الأمونيا وكذلك في اليوريا. يأتي هذا بالمقارنة مع التوقعات غير المخططة التي شهدناها في العام الماضي. وإذا مددنا السؤال ليشمل المصنع بأكمله، فإنه فيما يتعلق بالإغلاق التام للمنشآت، لم نشهد أي إغلاق كلي للمصنع خلال الفترة نفسها، وهي النصف الأول من هذا العام.

سهى سنيور: تم تسجيل ذلك. يتعلق السؤال التالي بتوزيعات الأرباح. يعادل صافي الأرباح المحققة إجمالي التوزيعات النقدية السنوية للعام الماضي بأكمله. هل يعني ذلك أننا سنشهد توزيعات أرباح أعلى من المتوقع؟ متى يصدر مجلس الإدارة توصيته بشأن توزيع أرباح منتصف العام؟

عبد الله الهاشمي: شكرًا جزيلاً. تظل سياسة توزيع الأرباح لدينا من دون تغيير كما تم الإفصاح عنها في نشرة الإصدار. وبناءً على ذلك، التزمت الشركة بتقديم توزيعات أرباح بقيمة 185 مليون دولار لعام 2026، بالإضافة إلى أرباح استثنائية بقيمة 25 مليون دولار وافق عليها مجلس الإدارة نتيجة لتحسن الإيرادات هذا العام. لذا سيبقى الأمر كما هو من دون تغيير لعام 2026. وبالنسبة إلى عامي 2027 و2028، ستكون التوزيعات إما بنسبة 90% من الأرباح المحققة أو بزيادة تصاعدية بنسبة 3% على أرباح عام 2026.

أحمد المراهوبي: أيهما أعلى.

عبد الله الهاشمي: نعم، أيهما أعلى.

سهى سنيور: هذا واضح. شكرًا لكم. لدينا سؤال يستفسر عن صيغة التسعير المستخدمة في عقود شراء اليوريا والأمونيا طويلة الأجل. ما صيغة التسعير المستخدمة في عقود شراء اليوريا والأمونيا طويلة الأجل؟

خالد سليمان الفارسي: نعم. وهذا ما تم تسليط الضوء عليه في بعض الشرائح في العرض التقديمي. لدينا خصم يتراوح بين 3% إلى 3.5% لليوريا، بالرجوع إلى المؤشرات الدولية المنشورة، وخصم بنسبة 5% أيضًا بالاستناد إلى المؤشرات المنشورة ذات الصلة. 5% للأمونيا و3% إلى 3.5% لليوريا.

سهى سنيور: شكرًا لكم. كما أن هناك سؤالاً آخر ذي صلة. بالنسبة إلى الربع الثاني من عام 2026، هل يتم تحديد الأسعار باستخدام متوسط شهري متأخر، كالفترة من أبريل إلى يونيو مثلاً، أم أن نافذة التسعير تتبع هيكل فجوة زمنية مختلفة، مثل المتوسط الشهري المتأخر بمقدار شهر أو شهرين؟

خالد سليمان الفارسي: لم أستطع فهم هذا السؤال.

أحمد المروهي: هل يمكنك قراءة السؤال، من فضلك، سهى؟

سهى سنيور: نعم، بالتأكيد. بالنسبة إلى الربع الثاني من عام 2026، هل يتم تحديد الأسعار باستخدام متوسط شهري متأخر، أم أن نافذة التسعير تتبع هيكل فجوة زمنية مختلفة؟ مثلاً، هل هناك فجوة زمنية بين السعر المحقق وما نعتبره أسعاراً مرجعية في هذا السياق؟

خالد سليمان الفارسي: نعم. شكرًا لكم. نعم، ربما. كما ترى، بلغ السعر الذي حققناه لليوريا 557 دولارًا أمريكيًا للطن. ولكن كما أشرنا سابقًا، واجه الربع الأول من العام - أو بالأحرى النصف الأول من العام ارتفاعًا كبيرًا في السعر بلغ 800 دولار أمريكي في أبريل، ثم انخفض السعر إلى 450 دولارًا أمريكيًا في غضون 30 يومًا فقط. لذلك، فإن هذه الفجوة الزمنية هي ما تسبب في واقع الأمر في إيجاد هذا الفارق في السعر المحقق. ومع ذلك، فإننا ما زلنا في وضع أفضل بكثير، والحمد لله، عند مقارنة الأداء على أساس سنوي، وسنواصل العمل باستمرار على اقتناص أفضل الأسعار المتاحة لكل شحنة نقوم بتسليمها.

سهى سنيور: شكرًا لكم. هل يمكنك تقديم التوجيهات الاسترشادية للنفقات الرأسمالية (CAPEX) للنصف الثاني من عام 2026 وللعام 2027 بأكمله؟

عبد الله الهاشمي: النفقات الرأسمالية (CAPEX)؟ ما النفقات الرأسمالية؟

زكي المعولي: التوجيهات الإرشادية للنفقات الرأسمالية

سهى سنيور: نعم.

عبد الله الهاشمي: حسنًا. بالنسبة لشركة أوميفكو، لدينا ميزانية سنوية للنفقات الرأسمالية، لذا فهي تتفاوت — أي أنها تختلف من سنة إلى أخرى. أما بالنسبة إلى الجزء المتبقي، فنحن نتوقع أن يتراوح بين 10 ملايين و15 مليون دولار للجزء المتبقي — على مدار العام بأكمله.

سهى سنيور: شكرًا لكم. إذن هناك سؤال حول إيرادات القشط. هل يمكنك توضيح إيرادات القشط المدفوعة خلال الفترة؟ وما المدة المتوقعة — سؤال آخر يتعلق بالمدة المتوقعة لأعمال الصيانة الشاملة المجدولة في الربع الأول من عام 2027.

عبد الله الهاشمي: كان السؤال الأول حول آلية القشط؟

سهى سنيور: نعم، آلية القشط.

عبد الله الهاشمي: نعم، كان القشط يعني أنه، كما ذكرت سابقًا في القوائم المالية، كانت هناك آلية قشط مُطبقة، وذلك بسبب السعر المرتفع، نظرًا إلى وجود حد معين تم الاتفاق عليه مع شركة الغاز المتكاملة (IGC)، المورد الحصري للغاز. لذا نعم، لقد تجاوزت الأسعار في النصف الأول من العام ذلك الحد. وبناءً على ذلك، نعم، تم تطبيق المبلغ الخاص بآلية القشط وتحويله إلى حساب شركة الغاز المتكاملة (IGC) وفقًا لشروط الاتفاقية وأحكامها.

الأرقام موضحة بالفعل في القوائم المالية. ويمكنك الرجوع إلى القوائم المالية، وستجد هناك مبلغ آلية القشط.

زكي المعولي: لذا، سأتناول النصف الثاني من ذلك السؤال المتعلق بالإغلاق المخطط له. نعم، لدينا في أوميفكو إغلاق مخطط له، وهو عبارة عن إغلاق كامل للمجمع الصناعي خلال الربع الأول من عام 2027. ونخطط لتنفيذ بعض الأنشطة المشتركة المتعلقة بمياه البحر ومياه التبريد العذبة. إذ سيعزز هذا الأمر من جاهزية وموثوقية هذه الشبكات، كما أنه يتماشى مع متطلبات الفرق التشغيلية، بما في ذلك فرق التفتيش والصيانة والعمليات. وبالطبع، تؤخذ في الحسبان أيضًا جميع النقاط البارزة المتعلقة بالسلامة في أثناء أعمال الصيانة الشاملة المجدولة.

سهى سنيور: شكرًا لكم. يتعلق السؤال التالي بنظام الأمن السيبراني للشركة. كيف هو وضع نظام الأمن السيبراني؟ هل كانت هناك أي هجمات سيبرانية أثرت في عمليات الشركة؟

أحمد المروهي: تفضل يا عبد الله.

عبد الله الهاشمي: عذراً، سأتولى الإجابة عن هذا السؤال. إنه سؤال مهم للغاية. كما تعلمون، يُعد الأمن السيبراني من المجالات التي تنطوي على مخاطر عالية على الصعيد العالمي. لذا – وقد صنفنا في أوميفكو الأمن السيبراني كأحد أهم 10 مخاطر تواجه الشركة. إذن، كيف يمكن التخفيف من هذه المخاطر؟ قد اتخذت الشركة العديد من الإجراءات. أحدها، أننا اعتمدنا أحدث التقنيات. كما أن لدينا فريقاً متخصصاً في مجال تكنولوجيا المعلومات. وزدنا أيضاً عدد برامج التوعية الموجهة لموظفي شركة أوميفكو والمقاولين. والحمد لله، بالطبع، هناك محاولات لاختراق نظامنا، ولكن، والحمد لله، بفضل هذه الإجراءات التي اتخذتها أوميفكو، الحمد لله، تمكنا من التعامل معها، ولم نواجه أي مشاكل حتى الآن، والحمد لله.

سهى سنيور: رائع. شكراً لكم. إذن، السؤال التالي هو: بعد تجديد العقد مع حكومة الهند، هل ينبغي أن نتوقع أن تذهب 50% من الكميات إلى الهند اعتباراً من 1 أغسطس؟

أحمد المراهوبي: نعم. ابتداءً من 1 أغسطس وحتى نهاية مدة العقد، التي تبلغ خمس سنوات، يجب أن تذهب نسبة 50% من الكميات اعتباراً من ذلك التاريخ إلى حكومة الهند، نعم.

سهى سنيور: واضح. بالإضافة إلى ذلك، هل تم تطبيق الرسوم البالغة 3 دولارات للطن على شركة أوكيو تريدينج خلال النصف الأول من العام، أم هل نتوقع تطبيقها اعتباراً من 1 أغسطس أيضاً؟

خالد سليمان الفارسي: سيتم تطبيق ذلك على الكمية الفعلية المرسلّة إلى حكومة الهند، أي على الكمية الفعلية. وبما أننا بدأنا منذ شهر واحد فقط، أي تقريباً في أغسطس، فإن هذا الإجراء لم يُطبق بعد. لكنه سيُطبق على الكمية الفعلية، وفقاً للكمية أو الحجم المُصدّر إلى حكومة الهند.

سهى سنيور: شكراً جزيلاً. هل هناك أي مستجدات بشأن تخصيص الغاز لمشروع التوسع؟

أحمد المراهوبي: نعم. أي، كما ذكرنا سابقاً، إننا نجري مناقشات إيجابية للغاية مع شركة الغاز المتكاملة (IGC). شركة الغاز المتكاملة (IGC) هي شركة حكومية. إنهم يقدمون الدعم لمشروع التوسع هذا. حققت شركة أوميفكو نتائج ممتازة للغاية، وقد تلاحظون أنها تمثل فرصة كبيرة للتوسع. نأمل بمجرد انتهائنا من الاتفاق مع شركة الغاز المتكاملة (IGC)، والتي وافقت على إنهاء تخصيص الغاز، والتي تجري حالياً نقاشات إيجابية للغاية، أن نمضي قدماً في الخطوة التالية فوراً نحو التوسع. شكراً لكم.

سهى سنيور: شكراً لكم. لذا، عملت وحدة إنتاج اليوريا بنسبة 119% من الطاقة الإنتاجية، وهو الربع العاشر على التوالي الذي يتجاوز فيه الإنتاج الطاقة الاستيعابية للمصنع. ما حجم القدرة الإضافية المتبقية، وهل هذا الأداء مستدام؟

زكي المعولي: سأتولى الإجابة عن هذا السؤال. فيما يتعلق بمعدل استغلال الطاقة الإنتاجية لليوريا هذا العام، فإنه يتماشى بشكل أساسي مع الأعوام السابقة. وينطبق الأمر نفسه على معدل استغلال الطاقة الإنتاجية لمصنع الأمونيا. بالطبع، لا يقتصر تركيزنا فيما يتعلق بالعمليات على استغلال الطاقة الإنتاجية فحسب، بل يشمل أيضاً تلبية جميع متطلبات الوحدات التشغيلية، فضلاً عن متطلبات السلامة لجميع وحدات المعالجة، وكذلك للموظفين العاملين فيها.

وبالنسبة إلى الحفاظ على معدل استغلال الطاقة الإنتاجية أيضاً، أود أن أضيف هنا أن ذلك يأتي نتيجة للجهود والخطّة التي بدأناها منذ سنوات عديدة لتطوير العديد من الوحدات الرئيسية المتعلقة بالأمنونيا ووحدة المعالجة. ونحن نعتمد على الأرقام الحالية. ونحقق القيم الحالية لمعدلات استغلال الطاقة الإنتاجية لكل من الأمنونيا واليوريا نتيجة لتلك الجهود والخطط الفعالة التي بدأت منذ سنوات.

سهى سنيور: رائع. شكراً لذلك. يتعلق السؤال التالي بالسوق. من بين العوامل الأربعة التي تراقبها في النصف الثاني من الموسم، ما العامل الحاسم؟ وكيف يمكنك تقييم مدى توفر الصادرات الصينية؟

أحمد المراهوبي: نعم. تتساوى جميع العوامل في أهميتها وتأثيرها في اتجاهات أسعار اليوريا والعرض والطلب. لكن نعم، السوق الصينية، لأنه كما هو معروف، عادةً ما تكون — وستظل — بعيدة عن السوق الدولية لبضع سنوات، لكنها في بعض الأحيان تضع سياسة للبدء في التصدير، وهو ما حدث هذه المرة. وهذا يؤثر في سعر اليوريا. إذن، دعني أقول إن ذلك أدى فعلياً إلى استقرار سعر اليوريا خلال النصف الأول من العام. نتوقع ألا تستمر السياسة الصينية طوال العام بأكمله. ووفقاً للتقارير والأبحاث، فإنهم سيتوقعون عند هذا الحد. وسيستقر السعر مرة أخرى عند المتوسط الطبيعي نفسه الذي عرفته أسعار اليوريا عبر التاريخ.

سهى سنيور: شكرًا جزيلاً. إذن، السؤال الأخير الذي لدينا هو: هل لدى الشركة برنامج لتطوير القوى العاملة العمالية؟

أحمد المرهوبي: نعم، أعتقد أنني أستطيع الإجابة عن ذلك. نعم، لدينا برنامج ممتاز بالفعل. لدينا في شركة أوميفكو إطار للكفاءات وبرنامج لخطة التعاقب الوظيفي، يهدف إلى تدريب وتطوير الموظفين داخل المؤسسة وأيضاً على مستوى مجموعة أوميفكو ككل. ويُعد أمراً مهماً للغاية، بل إنه يمثل جزءاً أساسياً من بطاقة الأداء المتوازن ومؤشرات الأداء الرئيسية لدينا؛ حيث يتعين علينا كقطاع صناعي الحفاظ على كفاءة موظفينا بمستوى عالٍ للغاية، وذلك لمواجهة أي تحديات تتعلق بالتقنيات المحدثّة والتحديات المتجددة وغيرها من التحديات. لذا، لدينا برنامج متكامل للغاية للتدريب والتطوير، بهدف تحسين كفاءة موظفينا الداخليين وتطويرها بشكل كلي. شكرًا لكم.

سهى سنيور: شكرًا جزيلاً. شكرًا لكم، فريق الإدارة. ينتهي الآن مؤتمرنا المباشر عبر الهاتف. إذا كانت لديكم أي أسئلة أخرى موجهة للإدارة أو كنتم ترغبون في معرفة المزيد عن أوميفكو، يُرجى مراجعة معلومات الاتصال الموضحة. شكرًا لكم جميعاً على حسن الاستماع وعلى أسئلتكم. نتمنى لكم يوماً رائعاً.

[نهاية النص]